



## Presentaciones Dinámicas

ISPRO ofrece una serie de Habilidades para los Negocios que pueden ayudar a mejorar las habilidades comunicativas profesionales en inglés. Estos cursos comprenden aspectos como Writing for Impact (Composición y Redacción de Textos en Inglés), Dynamic Presentation (Presentaciones Dinámicas), International Negotiations (Negociaciones Internacionales) y Communicating across Cultures (Comunicación intercultural). El curso Dynamic Presentations (Presentaciones Dinámicas) está dirigido a estudiantes con al menos un nivel B1 a C2 de inglés que buscan tener éxito cuando hablan y presentan en público. Este completo programa cubre aspectos desde cómo estructurar y afinar el discurso, el diseño de materiales audiovisuales, el control del lenguaje corporal, la adquisición de habilidades narrativas para contar historias y anécdotas y la gestión de la sesión de ruegos y preguntas.

B1 - B2 - C1 - C2

Nivel Intermedio a Nivel Avanzado  
**20 horas**

El libro del curso Dynamic Presentations consta de diez importantes temas que desarrollan las habilidades que un profesional necesita para realizar presentaciones con éxito en su campo de especialidad. El libro incluye dos CDs de audio y muestras de presentaciones en vídeo que están disponibles también para la clase en un DVD. Por tanto, los estudiantes pueden alcanzar un conocimiento total sobre cómo realizar presentaciones de calidad.

Este curso es perfecto para obtener experiencia y práctica para hablar en público y realizar presentaciones en inglés. De hecho, la clase consiste en una variedad de tácticas y metodologías para convertir a sus estudiantes en profesionales más eficaces.

## Detalles del Curso

### Introducción: el secreto de una presentación de éxito.

- Unidad 1: Apertura y Cierre de la presentación
- Unidad 2: Estructura Fluida
- Unidad 3: Potencia de la Voz
- Unidad 4: Ayudas Visuales
- Unidad 5: Hechos y Cifras
- Unidad 6: Lenguaje Corporal
- Unidad 7: Desarrollo de Relaciones
- Unidad 8: Técnicas de Impacto
- Unidad 9: Técnicas Narrativas
- Unidad 10: Ruegos y Preguntas

### Conclusión: aúna todas las partes

*El secreto es: un buen principio, un buen final y mantener a tu audiencia interesada en todo momento.*

**George Burns,**  
actor y humorista

*He aprendido que las pausas son tan importantes como las palabras mismas*

**Gerry Spence,**  
abogado invicto

*Nunca más de seis palabras en una diapositiva*

**Seth Godin,**  
marketing gurú

*Domino dos lenguajes: el corporal y el Inglés*

**Mae West,**  
actriz de Hollywood

